

Aicināti piedalīties tiešsaistes apmācību seminārā “IZRĀVIENS”

 apesnovads.lv/2021/10/aicinati-piedalities-tiessaistes-apmacibu-seminara-izraviens/

Smiltenes novada tūrisma jomas pārstāvji -uzņēmēji, pašvaldības darbinieki un citi interesenti tiek aicināti piedalīties tiešsaistes apmācību seminārā.

2.novembrī plkst. 15.00 tiešsaistes platformā ZOOM.

Apmācību semināru vadīs JĀNIS VIEGLIŅŠ. Pārdošanas skolas vadītājs un dibinātājs. Veic regulāras apmācības tādiem Latvijas grandiem kā Circle K, Bite, Tele2, Euronics, Sanitex un vēl citiem zināmiem uzņēmumiem.

Lielākā klienta apgrozījums 3 miljardi euro. Mazākā 50 euro. Dienas Biznesa pārdošanas rokasgrāmatas līdzautors, neskaitāmu konferenču lektors. Biznesa vadības koledžas pasniedzējs un sociālo zinību skolotājs pamatskolā.

“IZRĀVIENS”- kā pārdot dārgāk, kā piesaistīt klientu, kā veicināt klienta lojalitāti, jaunākās pārdošanas metodes.

Dalība tiešsaistes apmācību seminārā ir bezmaksas, bet ir obligāta iepriekšēja reģistrēšanās līdz 1.novembrim, lai dalībnieki saņemtu piekļuves saiti:
https://ej.uz/izraviens_novembris2021 vai sazinoties ar Smiltenes novada pašvaldības projektu vadītāju Daigu Bojāri: mob.tel. +37128690844 vai e-pasts: .

Projekta “Dabas objektu kā enerģijas un iedvesmas avotu veicināšana ar vietējās vēstures palīdzību un jauniem risinājumiem” DABAS GARS ietvaros.

Smiltenes novada
tūrisma jomas pārstāvji -
uzņēmēji, pašvaldības
darbinieki un citi interesenti
tiek aicināti piedalīties
tiešsaistes apmācību seminārā

OTRDIEN, 2.novembrī
LAIKS: 15.00
VIETA: ZOOM platformā

“IZRĀVIENS”-

- kā pārdot dārgāk,
- kā piesaistīt klientu,
- kā veicināt klienta lojalitāti,
- jaunākās pārdošanas metodes



Apmācību semināru vadīs
JĀNIS VIEGLIŅŠ,

projekta “Dabas objektu kā
enerģijas un iedvesmas avotu
veicināšana ar vietējās vēstures
palīdzību un jauniem risinājumiem”/
DABAS GARS ietvaros

*Dalība tiešsaistes apmācību seminārā ir
bezmaksas, bet ir obligāta iepriekšēja
reģistrēšanās līdz 1.novembrim,
lai dalībnieki saņemtu piekļuves saiti:
https://ej.uz/izraviens_novembris2021
vai sazinoties ar Smiltenes novada
pašvaldības projektu vadītāju Daigu
Bojāri: mob.tel. +37128690844 vai e-pasts:
daiga.bojare@smiltenesnovads.lv.*

Pārdošanas skolas vadītājs un
dibinātājs. Veic regulāras
apmācības tādiem Latvijas
grandiem kā Circle K, Bite, Tele2,
Euronics, Sanitex un vēl citiem
zināmiem uzņēmumiem.
Lielākā klienta apgrozījums
3 miljardi euro. Mazākā 50 euro.
Dienas Biznesa pārdošanas
rokasgrāmatas līdzautors,
neskaitāmu konferenču lektors.
Biznesa vadības koledžas
pasniedzējs un sociālo zinību
skolotājs pamatskolā.

Šī publikācija ir sagatavota ar Latvijas-Krievijas pārrobežu sadarbības programmas 2014.-2020.gadam finansiālu atbalstu.
Par tās saturu pilnībā atbild Smiltenes novada pašvaldība un tā var neatpoguļot Programmas, Programmas dalībvalstu
Latvijas un Krievijas, kā arī Eiropas Savienības viedokli. Programmas mājas lapa ir www.latruscbc.eu

Šī publikācija ir sagatavota ar Latvijas-Krievijas pārrobežu sadarbības programmas 2014.-2020.gadam finansiālu atbalstu. Par tās saturu pilnībā atbild Smiltenes novada pašvaldība un tā var neatpoguļot Programmas, Programmas dalībvalstu Latvijas un Krievijas, kā arī Eiropas Savienības viedokli. Programmas mājas lapa ir <http://www.latruscbc.eu>

Informāciju sagatavoja:

Daiga Bojāre

Smiltenes novada pašvaldības projektu vadītāju